

Heute schon bei EWE

#dasMorgenmachen

Weil Highspeed-Verbindungen nicht länger warten können: Bei EWE TEL bieten wir Hochgeschwindigkeits-Internet, Mobilfunk, Festnetz-Telefonie, Online-TV und IT-Sicherheits-Produkte aus einer Hand, als einer der größten regionalen TK-Spezialisten Deutschlands. Werde Teil unserer Mission und wachse mit uns, als

Werkstudent (m/w/d) im Vertriebsmarketing mit den Schwerpunkten Vertriebsprozesse und Website-Testing

für die EWE TEL GmbH am Standort Oldenburg.

Du bist Student oder Studentin und suchst nach einer spannenden Möglichkeit, Praxiserfahrung im Vertriebsmarketing zu sammeln? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Deine neue Stelle:

- **Teamunterstützung:** Als Teil unseres Teams aus Marketing- und eCommerce-Managern unterstützt Du im Tagesgeschäft bei der Bearbeitung von Aufgaben aus unseren Vertriebskanälen wie beispielsweise Sales-Abgleichen
- **Systempflege:** Auch beim routinierten Tagesgeschäft ebbt Dein Engagement nicht ab und die Pflege unserer Systeme geht Dir leicht von der Hand
- **Projektarbeit:** Kleinere Projekte zur Prozessoptimierung übernimmst Du nach Absprache
- **Vertriebsunterstützung:** Weitere ad hoc Unterstützungsleistungen für den Vertrieb wie z.B. die Erstellung von Wettbewerbsanalysen fallen in Dein Aufgabengebiet
- **Website-Testing:** Zudem erstellst Du Briefings für den Checkout auf unserer Website und begleitest zugehörige Testings und Deployments für unsere Homepage

Dein Profil:

- **Studium:** Du befindest Dich im Studium (Bachelor/Master) – idealerweise mit dem Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften oder BWL, Marketing oder Informatik oder einem vergleichbaren Studiengang
- **MS Office-Kenntnisse:** Im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen bist Du geübt und insbesondere der intensive Umgang mit Excel macht Dir Spaß
- **Systemaffinität:** Zudem fällt es Dir leicht, Dich in neuen Systemen und Strukturen zurecht zu finden
- **Interesse an Vertrieb:** Du zeigst großes Interesse an vertrieblichen Prozessen und Abläufen
- **Kreativität und Eigeninitiative:** Darüber hinaus überzeugen uns Deine Kreativität und Deine Eigeninitiative - Du packst die Dinge an und siehst an welchen Stellen Du unterstützen kannst

Warum du bei uns arbeiten solltest:

- **Praxisnahe Erfahrung:** Du wirst in echte Projekte eingebunden und erhältst einen umfassenden Einblick in die Welt des Vertriebsmarketings
- **Dynamisches Team:** Arbeite in einem engagierten und motivierten Team, das Deine Ideen schätzt und Dich bei Deiner beruflichen Entwicklung unterstützt
- **Flexibilität:** Wir bieten flexible Arbeitszeiten, die sich an Deinen Studienplan anpassen lassen
- **Weiterentwicklung:** Durch die Übernahme von Verantwortung in verschiedenen Bereichen erhältst Du die Möglichkeit, wertvolle Erfahrungen zu sammeln und Dich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- **Attraktive Vergütung:** Eine attraktive Vergütung, die Deine Leistung würdigt
- **Vielfalt und Wertschätzung:** Bei uns zählen individuelle Unterschiede als Stärke, und Vorurteile haben keine Chance

Bitte bewirb Dich mit Deinen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung, des frühestmöglichen Eintrittstermins und der Referenznummer 2495 direkt über unseren **Online-Button**.

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!

Wir setzen auf Vielfalt und lehnen jede Art von Diskriminierung ab. Für uns ist es wichtig, dass Du als Mensch zu uns passt. **Alles was zählt, bist Du!**