



Du liebst den Umgang mit Kunden? Vertrieb liegt Dir im Blut?
Du hast einen Faible für die Food & Gastrobranche?
Dann werde Teil einer spannenden Markeinführung und trage zu deren Erfolg bei!
Werde Teil eines internationalen Teams mit außergewöhnlichen Chancen bei unserem
Kooperationspartner Uber Eats und gehe den Weg gemeinsam mit zwei starken Partnern an
Deiner Seite!

Sales Representative/ Sales Manager (m/w/d) Uber EATS - Hamburg

JOB-ID: 105450

Einsatzort: Hamburg

Deine Aufgaben

- Übernehme die Verantwortung und stelle durch Deine Beharrlichkeit und Begeisterung sicher, dass Du die beste Auswahl für den Kunden bekommst
- Verstehe die Herausforderungen der Partner und unterstütze sie während des gesamten Verkaufszyklus
- Arbeite gemeinsam mit dem Team an strategischen Projekten, um den Verkaufszyklus zu optimieren, neue Bereiche zu erschließen und die Erfahrung der Partner zu verbessern
- Du führst Verhandlungen mit Top-Partnern innerhalb der Branche, um sie exklusiv unter Vertrag zu nehmen und gleichzeitig einen guten Return on Investment für beide Seiten sicherzustellen
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Aufbau und Pflege einer starken Pipeline von Interessenten
- Du arbeitest mit funktionsübergreifenden Teams zusammen, um den Erfolg Deiner Partner sicherzustellen und den End-to-End-Verkaufszyklus kontinuierlich zu verbessern, vom ersten Pitch an
- Du behältst Deine Ziele im Blick und schließt die Partnerschaften direkt im Feld oder telefonisch erfolgreich ab

Dein Profil

- Du hast bereits erste Erfahrung im proaktiven Ausbau von Kundenbeziehungen
- Unternehmerisches Denken und selbstständiges Arbeiten bringst Du mit
- Deine Arbeitsweise ist proaktiv und zielorientiert
- Du bist enthusiastisch und leidenschaftlich, wenn es um Sales und die Begeisterung von neuen Partnern geht
- Ausgezeichnete mündliche Kommunikation sowohl persönlich als auch am Telefon
- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch (andere Sprachen sind ein Plus) sind Voraussetzung
- Du bist ein Teamplayer (m/w/d) der positiven Geist und Energie mitbringt und zu einer tollen Kultur beiträgt

Deine Perspektiven

- Es erwartet Dich eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit aussichtsreichen Karrierechancen in einem rasant wachsenden internationalen Tech-Unternehmen
- Zusammen mit Deinem multinationalen Team begleitest Du den Marktstart eines einmaligen Projektes und führst dieses zum Erfolg
- Ein ausgefeilter Trainingsplan unterstützt Dich in allen Facetten Deiner Aufgaben
- Ein dynamisches und ambitioniertes Team warten auf Dich
- Attraktives Gehalt und Bonisystem

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen! Bitte senden Sie uns Ihren Lebenslauf bevorzugt über unsere Online-Bewerbungsplattform oder über die unten angegebene E-Mail-Adresse und wir setzen uns mit Ihnen in Verbindung.

Wir freuen uns über die Bewerbung von Menschen, die zur Vielfalt unseres Unternehmens beitragen.

** Sämtliche Bezeichnungen in dieser Stellenanzeige richten sich gleichermaßen an alle Geschlechter.*

Adecco Personaldienstleistungen GmbH

Frau Andrea Baltruschat
Theodor-Heuss-Allee 108
60486 Frankfurt am Main
Telefon: +49 69/66 81 94 154
andrea.baltruschat@dis-ag.com

adecco.de