



Du liebst den Umgang mit Kunden? Vertrieb liegt Dir im Blut?
Du hast einen Faible für die Food & Gastrobranche?

Dann werde Teil einer spannenden Markteinführung und trage zu deren Erfolg bei!

Werde Teil eines internationalen Teams mit außergewöhnlichen Chancen bei unserem Kooperationspartner Uber Eats und gehe den Weg gemeinsam mit zwei starken Partnern an Deiner Seite!

Für den Raum Hamburg suchen wir Dich als

Sales Representative/ Sales Manager (m/w/d) - Hamburg

JOB-ID: 102221

Einsatzort: Frankfurt

Deine Aufgaben

- Übernehme die Verantwortung und stelle durch Deine Beharrlichkeit und Begeisterung sicher, dass Du die beste Auswahl für den Kunden bekommst
- Verstehe die Herausforderungen der Partner und unterstütze sie während des gesamten Verkaufszyklus
- Arbeite gemeinsam mit dem Team an strategischen Projekten, um den Verkaufszyklus zu optimieren, neue Bereiche zu erschließen und die Erfahrung der Partner zu verbessern
- Du führst Verhandlungen mit Top-Partnern innerhalb der Branche, um sie exklusiv unter Vertrag zu nehmen und gleichzeitig einen guten Return on Investment für beide Seiten sicherzustellen
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Aufbau und Pflege einer starken Pipeline von Interessenten
- Du arbeitest mit funktionsübergreifenden Teams zusammen, um den Erfolg Deiner Partner sicherzustellen und den End-to-End-Verkaufszyklus kontinuierlich zu verbessern, vom ersten Pitch an
- Du behältst Deine Ziele im Blick und schließt die Partnerschaften direkt im Feld oder telefonisch erfolgreich ab

Dein Profil

- Du hast bereits erste Erfahrung im proaktiven Ausbau von Kundenbeziehungen
- Unternehmerisches Denken und selbstständiges Arbeiten bringst Du mit
- Deine Arbeitsweise ist proaktiv und zielorientiert
- Du bist enthusiastisch und leidenschaftlich, wenn es um Sales und die Begeisterung von neuen Partnern geht
- Ausgezeichnete mündliche Kommunikation sowohl persönlich als auch am Telefon
- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch (andere Sprachen sind ein Plus) sind Voraussetzung
- Du bist ein Teamplayer (m/w/d) der positiven Geist und Energie mitbringt und zu einer tollen Kultur beiträgt

Deine Perspektiven

- Signin Bonus von 1000 € (nach 4 Monaten)
- Es erwartet Dich eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit aussichtsreichen Karrierechancen in einem rasant wachsenden internationalen Tech-Unternehmen
- Zusammen mit Deinem multinationalen Team begleitest Du den Marktstart eines einmaligen Projektes und führst dieses zum Erfolg
- Ein ausgefeilter Trainingsplan unterstützt Dich in allen Facetten Deiner Aufgaben
- Ein dynamisches und ambitioniertes Team warten auf Dich
- Attraktives Gehalt

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen! Bitte senden Sie uns Ihren Lebenslauf an die unten angegebene E-Mail-Adresse oder reichen Sie Ihren Lebenslauf über unsere Online-Bewerbungsplattform ein und wir setzen uns mit Ihnen in Verbindung.

Wir freuen uns über die Bewerbung von Menschen, die zur Vielfalt unseres Unternehmens beitragen.

Gesundheit und Sicherheit haben für uns bei allen Tätigkeiten höchste Priorität - in der aktuellen Situation umso mehr. Wir und unsere Kunden beraten uns kontinuierlich mit Medizin- und Gesundheitsexperten und treffen in unseren Gebäuden und Geschäftsräumen alle empfohlenen Vorsichtsmaßnahmen, um die Gesunderhaltung unserer Mitarbeiter/innen und aller anderen Menschen zu gewährleisten.

* Sämtliche Bezeichnungen in dieser Stellenanzeige richten sich gleichermaßen an alle Geschlechter.

Adecco Personaldienstleistungen GmbH

**Herr Manuel Schomann
Theodor-Heuss-Allee 108
60486 Frankfurt am Main
Telefon: +49 69/66 81 94 288
Manuel.Schomann@dis-ag.com**

adecco.de